

Jeroen Karel en Shaiki Sivarajah van Q data solutions:

‘Managed 5G volwaardig onderdeel van IT-infrastructuur’

Voor Q data solutions is 5G geen hype of niche-oplossing, maar een structureel onderdeel van moderne zakelijke IT-infrastructuur. Oprichter en directeur Jeroen Karel is daar duidelijk over: “5G wordt nog te vaak gereduceerd tot Fixed Wireless Access. Terwijl de echte waarde zit in managed diensten, procesintegratie en betrouwbaarheid.”

Door: Redactie

Waar 5G in de beginjaren vooral werd gepositioneerd als snel alternatief voor vaste verbindingen, ziet Q data solutions de technologie inmiddels volwassen worden. Zakelijke 5G-connectiviteit wordt nadrukkelijk neergezet als alternatief en aanvulling op vaste verbindingen zoals glasvezel, coax en VDSL. Niet als losse datasim, maar als volledig beheerde dienst, afgestemd op de eisen van MSP's, Service Providers en hun zakelijke eindklanten.

Meer dan technologie

“Wat wij leveren is geen product, maar een dienst”, aldus Jeroen. “5G is de onderliggende technologie, maar het onderscheid zit in beheer, monitoring, security en integratie binnen bestaande IT- en netwerkprocessen. Pas dan wordt het relevant voor de zakelijke markt.” Die benadering sluit volgens Jeroen aan bij de veranderende rol van connectiviteit binnen IT-omgevingen. “Netwerken moeten niet alleen snel zijn, maar ook voorspelbaar, beheersbaar en direct te integreren in bestaande tooling. Managed 5G wordt daardoor steeds vaker opgenomen in bredere netwerkarchitecturen, naast vaste verbindingen.”

In de praktijk ziet Q data solutions dat managed 5G wordt ingezet voor redundantie, tijdelijke locaties en bedrijfskritische toepassingen. Denk aan bouwplaatsen, logistieke omgevingen, laadinfrastructuur en slimme mobiliteit. Juist in deze scenario's is beschikbaarheid volgens Jeroen cruciaal en zijn vaste verbindingen vaak niet tijdig beschikbaar of economisch onhaalbaar.

Partners centraal in de keten

Q data solutions werkt exclusief via partners, waaronder MSP's en Service Providers die de relatie hebben met de eindklanten. “Wij zijn geen concurrent van onze partners, maar een verlengstuk,” stelt Jeroen. “Zij bepalen de klantstrategie; wij zorgen dat connectiviteit en beheer daar naadloos op aansluiten.”

Sinds de oprichting is deze partnergerichte aanpak leidend. De omvang van een partner is minder bepalend dan de kwaliteit van de samenwerking. “De markt is te divers voor standaardmodellen. Wat telt, is wederzijds vertrouwen, flexibiliteit en een gezamenlijke focus op de lange termijn.”

Jeroen: “Voor MSP's betekent dit dat 5G-connectiviteit kan worden toegevoegd aan het portfolio zonder extra complexiteit. De dienst moet schaalbaar zijn en passen binnen bestaande supportstructuren en beheertools.”

Versterking van het partnerteam

Per december is het team uitgebreid met Shaiki Sivarajah, Partner Manager bij Q data solutions. Zijn focus ligt op het verder professionaliseren en uitbouwen van het partner-netwerk. “Partners willen snelheid en duidelijkheid”, zegt Shaiki. “Ze moeten snel kunnen schakelen richting hun klant, zonder afhankelijk te zijn van complexe procedures of lange doorlooptijden. Onze rol is om dat zo eenvoudig mogelijk te maken.”





Volgens hem ligt de kracht van managed 5G in de combinatie van techniek en proces. “MSP’s willen grip op hun dienstverlening: inzicht, controle en voorspelbaarheid. Als 5G-connectiviteit goed is ingericht, wordt het een logisch en betrouwbaar onderdeel van hun portfolio.”

Eigen managed 5G-platform

Een belangrijk onderscheidend element is het eigen managed platform van Q data solutions. Hiervoor is een directe, volledig redundante interconnect gerealiseerd met Odido Business. Het 5G-verkeer wordt via een private APN en eigen radius accounting rechtstreeks over het platform gerouteerd.

Hiermee biedt Q data solutions managed 5G op basis van real-time monitoring voor MSP’s en Service Providers. Desgewenst worden geautomatiseerd vaste IPv4-adressen toegevoegd, wat integratie in bestaande netwerkomgevingen vereenvoudigt.

“Een stabiel platform maakt het verschil tussen een losse oplossing en een structurele managed dienst”, aldus Shaiki. “Als er iets misgaat bij een eindklant, moet een partner direct kunnen handelen.”

‘5G wordt nog te vaak gereduceerd tot FWA. Terwijl de echte waarde zit in managed diensten, procesintegratie en betrouwbaarheid’

Direct IP op Odido-netwerk

Q data solutions biedt Direct IP op haar 5G-verbindingen via het Odido-netwerk. De vaste IP-adressen zijn direct zichtbaar in de router en maken geen gebruik van NAT. Hierdoor behoren complexe VPN-constructies tot het verleden en wordt het netwerkbeheer eenvoudiger en minder gevoelig voor verstoringen.

Deze aanpak vormt ook de basis voor een separate SD-WAN-propositie, waarbij een hot-failover mogelijk is over infrastructuur van derden. Daarmee positioneert Q data solutions zich nadrukkelijk als Service Provider die technisch hoogwaardige oplossingen ontwikkelt voor het MSP-kanaal.

Structurele rol voor managed 5G

De rode draad is helder: 5G is geen tijdelijke oplossing en geen vervanger van één specifieke technologie, maar een structurele uitbreiding van zakelijke connectiviteit. “Met managed 5G kunnen partners hun klanten echt ontzorgen”, besluit Jeroen. “Of het nu gaat om tijdelijke locaties, redundantie of gebieden zonder glasvezel: met de juiste processen wordt 5G een volwassen, betrouwbare dienst.” Shaiki sluit af: “Onze ambitie is dat partners 5G-connectiviteit net zo vanzelfsprekend aanbieden als iedere andere netwerkdienst. Zonder gedoe, met controle.”

Meer informatie over managed 5G van Q data solutions is verkrijgbaar via Shaiki Sivarajah: bel 088 7080 900 of mail shaiki@q-datasolutions.com.